**GIỚI THIỆU GIẢI PHÁP QUẢN LÝ BÁN HÀNG**

**TRỰC TUYẾN (DMS.ONE)**

1. **Giới thiệu giải pháp**
* **DMS.ONE** là Giải pháp quản lý hệ thống bán hàng trực tuyến cho các Doanh nghiệp từ trụ sở Công ty đến các Giám sát, các nhân viên bán hàng trên thị trường. Hệ thống cung cấp các dữ liệu trực tuyến về kết quả bán hàng, vị trí & lộ trình bán hàng của nhân viên cho phép người quản lý giám sát, điều hành và ra quyết định tức thời.
* Đối tượng sử dụng DMS.ONE là các doanh nghiệp sản xuất, công ty phân phối cần quản lý và tăng hiệu suất bán hàng của lực lượng bán hàng, lực lượng quảng cáo, tiếp xúc thị trường và tiết kiệm chi phí quản lý.
1. **Lợi ích mang lại cho doanh nghiệp**
* Giúp Người quản lý nhận được thông tin tức thời, chính xác, đầy đủ từ thị trường. Các thông tin cơ bản bao gồm: Doanh số, Hàng bán, Đơn đặt hàng, sản lượng của người bán hàng.
* Giúp doanh nghiệp tổ chức điều hành bán hàng trực tuyến, chặt chẽ, linh hoạt.
* Giúp tăng năng suất bán hàng của người bán hàng, từ đó tăng doanh thu của doanh nghiệp.
* Giúp Người quản lý, Giám sát bán hàng, Nhân viên bán hàng và Thủ kho tiết kiệm thời gian thực hiện nghiệp vụ bán hàng, Giảm thiểu tối đa báo cáo thủ công từ đó tiết kiệm chi phí cho doanh nghiệp.
1. **Tính năng sản phẩm**
* **Dành cho nhà quản lý**
* Giám sát hệ thống bán hàng chặt chẽ, liên tục, tức thời.
* Quản lý hiệu quả các chương trình bán hàng, hỗ trợ bán hàng, tồn kho tại các nhà phân phối/đại lý.
* Dễ dàng tổng hợp báo cáo, đánh giá nhân sự
* Tính toán khuyến mại hoàn toàn tự động, hạn chế tiêu cực.
* **Dành cho giám sát bán hàng**
* Quản lý công việc, lộ trình hàng ngày của cấp dưới.
* Theo dõi tiến độ, doanh số tại địa bàn quản lý một cách tức thời.
* **Dành cho nhà phân phối**
* Được trang bị công cụ bán hàng, giảm thời gian nhập liệu, báo cáo.
* Tăng hiệu quả bán hàng: Xử lý và cập nhật đơn hàng tự động, liên tục, giao hàng đúng hẹn.
* **Dành cho nhân viên bán hàng**
* Được trang bị công cụ bán hàng đắc lực.
* Quản lý công việc hiệu quả, nâng cao trách nhiệm bản thân, hình ảnh công ty.
* Giảm công tác báo cáo công việc thủ công.
1. **Sự khác biệt và thế mạnh của sản phẩm DMS.ONE**

Được phát triển bởi Viettel, nhà cung cấp dịch vụ CNTT & Viễn thông số 1 tại thị trường Viêt Nam và được triển khai cho hàng loạt công ty lớn nhất như Vinamilk, Sabecco, Habecco,…. Sản phẩm DMS.ONE là sản phẩm tiêu biểu trên thị trường giải pháp phân phối, bán lẻ với những ưu điểm sau đây:

* Hỗ trợ bán hàng trực tuyến
* Quản lí dữ liệu tập trung, đáp ứng được lượng dữ liệu lớn
* Hỗ trợ giám sát định vị
* Mô hình bán hàng qua nhà phân phối tiên tiến nhất hiện nay
* Phân quyền nhiều mức cho người sử dụng
* Các loại hình báo cáo đa dạng
* Các chức năng được thiết kế phù hợp với Doanh nghiệp
* Giao diện đa ngôn ngữ
* Sản phẩm có sự kết hợp chặt chẽ giữa CNTT và Viễn thông.
1. **Giá cước dịch vụ**
* Phí thuê bao/tháng: Thu theo tài khoản (Account) sử dụng dịch vụ.
* Dịch vụ gồm 2 gói cước:
* Gói Bacsic là gói dịch vụ bao gồm tính năng:
+Quản lý danh sách, hình ảnh khách hàng,
+ Giám sát tức thời vị trí và lộ trình của nhân viên bán hàng.
* Gói Advance là gói dịch vụ bao gồm tính năng:
+ Quản lý danh sách, hình ảnh khách hàng,
+ Giám sát tức thời vị trí và lộ trình của nhân viên bán hàng.
+ Quản lý bán hàng: thiết lập, theo dõi kế hoạch bán hàng một cách tức thời
+ Quản lý tồn kho, công nợ khách hàng

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **STT** | **Chi phí** | **Thời gian cam kết sử dụng** | **Đơn vị tính** | **Gói Bacsic** | **Gói Advance** |
| **(VNĐ)** | **(VNĐ)** |
| **I** | **Phí kích hoạt** (thanh toán một lần duy nhất)  | 2.000.000 | 2.000.000 |
| **II** | **Phí thuê dịch vụ** |   |
| 1 | DMS.ONE  | 03 Tháng | 01 User | 240.000 | 450.000 |
| 2 | 06 tháng | 01 User | 420.000 | 780.000 |
| 3 | 12 tháng | 01 User | 720.000 | 1.200.000 |
| **III** | **Gói 3GDMS** | 1 tháng | 1.2G/TB | 50.000 | 50.000 |

1. **Cách thức đăng ký**
* Đăng ký dịch vụ tại cửa hàng giao dịch của Viettel.
* Website: [www.dmsone.vn](http://www.dmsone.vn)
* Hotline: 18008000 nhánh 1